



Suayada Boutique Dijital **Hakkında**

360° Dijital Pazarlama danışmanlığı tecrübemiz ile sosyal medya, dijital ihracat pazarlaması ve e-ticaret süreçlerinde yanınızdayız.

Artan müşteri edinme zorlukları karşısında etkileşimi en üst düzeye çıkarmak başarı için çok önemlidir. Müşteri Oluşturma ile pazarlamanız, kullanıcı yaşam döngüsünün tamamını destekleyen dinamik bir güç haline gelir.

Sektörün en iyilerinden uzman rehberliği ile online başarınızı şimdi güçlendirin!

www.suayada.com



Butik Hizmetlerimiz

1 Strateji Geliştirme

Hedef kitle analizi, rekabet analizi ve pazar trendleri doğrultusunda stratejiler oluşturarak markaların etkileşimini ve dönüşüm oranlarını artırırız.

3 Üst Düzey Dijital Reklam Yönetimi

Google Ads, Facebook Ads, Instagram Ads ve diğer reklam platformlarında markaların reklam kampanyalarını yönetir, bütçeyi optimize eder ve dönüşümleri artırmak için stratejiler geliştiririz.

2 SEO Optimizasyonu

Arama motorlarında daha görünür olmak için web sitelerinin Üst Düzey SEO uyumunu sağlarız.

4 Web ve Mobil Uygulama Tasarımı

İyi bir tasarım, kullanıcıların uygulamayı kolayca kullanmasını sağlar ve kullanıcı deneyimini artırır.



Müşteri Odaklı Boutique SEO İlkelerimiz

- **ilke 1:** Müşteri görüşleri en iyi veridir. Müşteri içgöruları ve araştırmalar, müşteri segmentleri, anahtar kelime araştırması, landing sayfası oluşturma ve içerik stratejimize temel oluşturur.
- **ilke 2:** Müşterilerin İşleri Yapılmalı (Jobs to Be Done). Ürününüzü en değerli müşterilere odaklayarak, ortalama sözleşme değeri, deneme dönüşüm oranı, müşteri yaşam değeri ve müşteri edinme maliyeti gibi iş KPI'larını etkileme gücü elde edersiniz.
- **ilke 3:** Müşteri ihtiyaçlarının Genişliğini Karşılama İçin Ölçeklendirme. Müşterilerin her adımda nerede olduklarını karşılamak için şablonlar, kılavuzlar, sözlükler ve eğitim kütüphaneleri gibi stratejileri kullanırız.
- **ilke 4:** İterasyon ve Öğrenme Gücü Büyümeyi Sağlar. Sayfalarımızı sürekli güncelleyerek, müşteri içgöruları kullanarak trafiği müşterilere dönüştüren sayfalar oluştururuz. Bu da savunulabilir büyüme sağlar.

SEO
SEO
SEO

has changed.

SEO is no longer a technical discipline, it's a product function and a marketing function.



Butik Dijital Pazarlama Ajansı Nedir?

Butik Dijital pazarlama ajansı, işletmelere kişiselleştirilmiş ve uzmanlaşmış hizmetler sunan daha küçük bir ajans türüdür. Büyük rakiplerin aksine, butik ajanslar, dijital pazarlamanın belirli alanlarında yüksek becerilere sahip daha küçük bir ekip tarafından yönetilir. Müşterileriyle yakın ilişkiler kurmayı, benzersiz ihtiyaçlarını anlamayı ve hedeflerine ulaşmalarına yardımcı olacak özelleştirilmiş stratejiler sunmayı öncelik olarak belirlerler. Daha samimi ve özel bir yaklaşım sunarak, büyük ajansların zorlandığı düzeyde dikkat ve özelleştirme sağlayabilirler.

Suayada Boutique ile Çalışmanın Avantajları

- Kişiselleştirilmiş Hizmet ve Uzmanlık
- Esneklik ve Uyum
- Niş Uzmanlık ve En Son Teknikler
- Maliyet Etkinliği



İş Süreçlerimiz



1

Pazarlama Stratejileri

Organik Arama, Arama Ağı Reklamları, Organik Sosyal Medya, Sosyal Medya Reklamları, E-mail, Referrals, PR ve Eventler, Konvansiyonel Pazarlama

2

Müşteri Kazanma Stratejisi

Tüketiciler, alıcı olmak için dönüşüm hunisinden geçerken: Markanız hakkında farkındalık kazanırlar.

3

Ölçümleme Raporlama

Belirli bir kampanya veya çabayla ilişkili pazarlama maliyetlerinin, sonuçları değerlendirir. Trendler ele alınır.

4

ROI ve ROAS Hesaplamaları

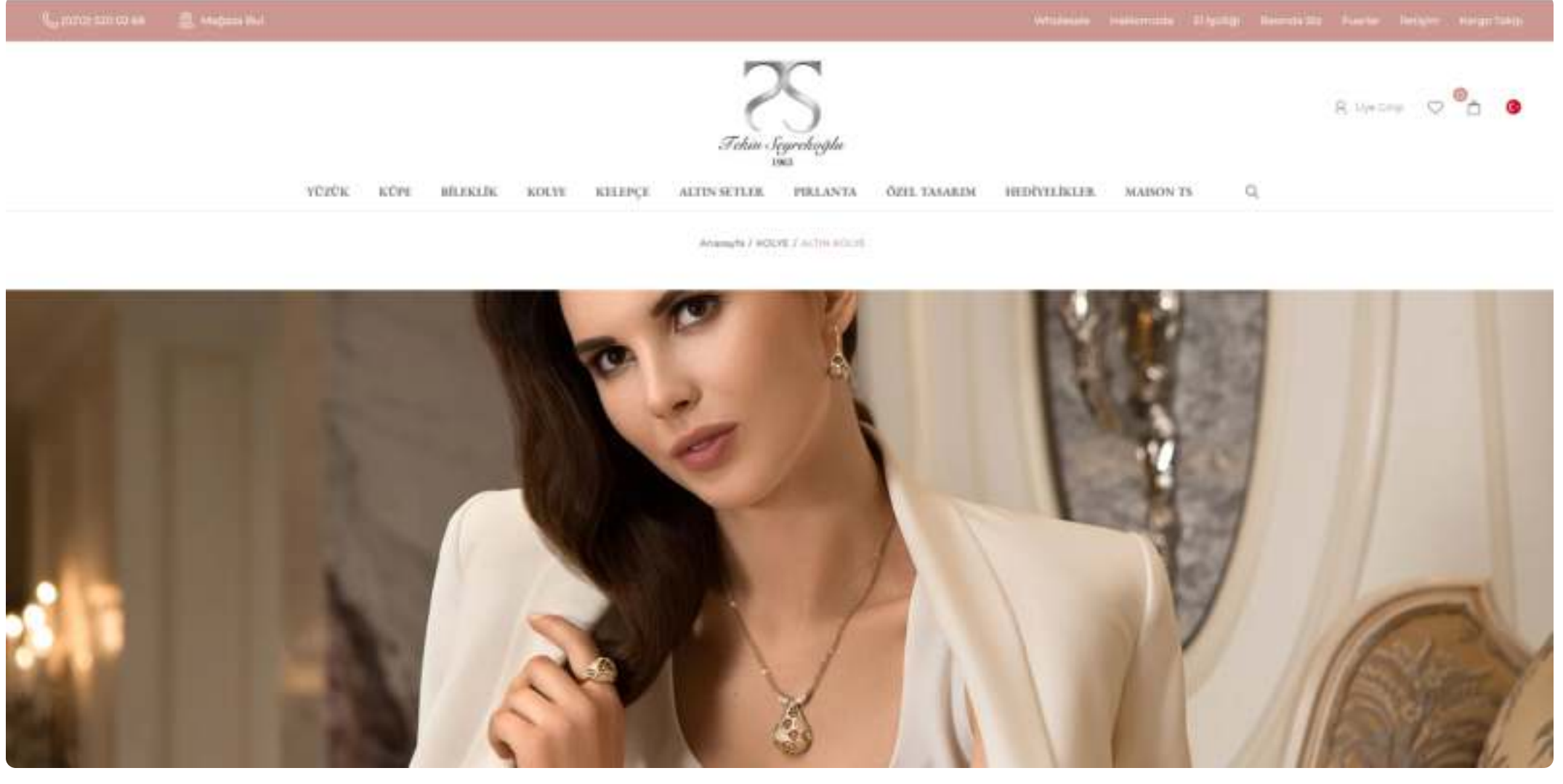
Pazarlama projesinin yatırım getirisini veya ROAS'ına göre getirileri artıracak ayarlamalar yapılır.



www.kub.org.tr



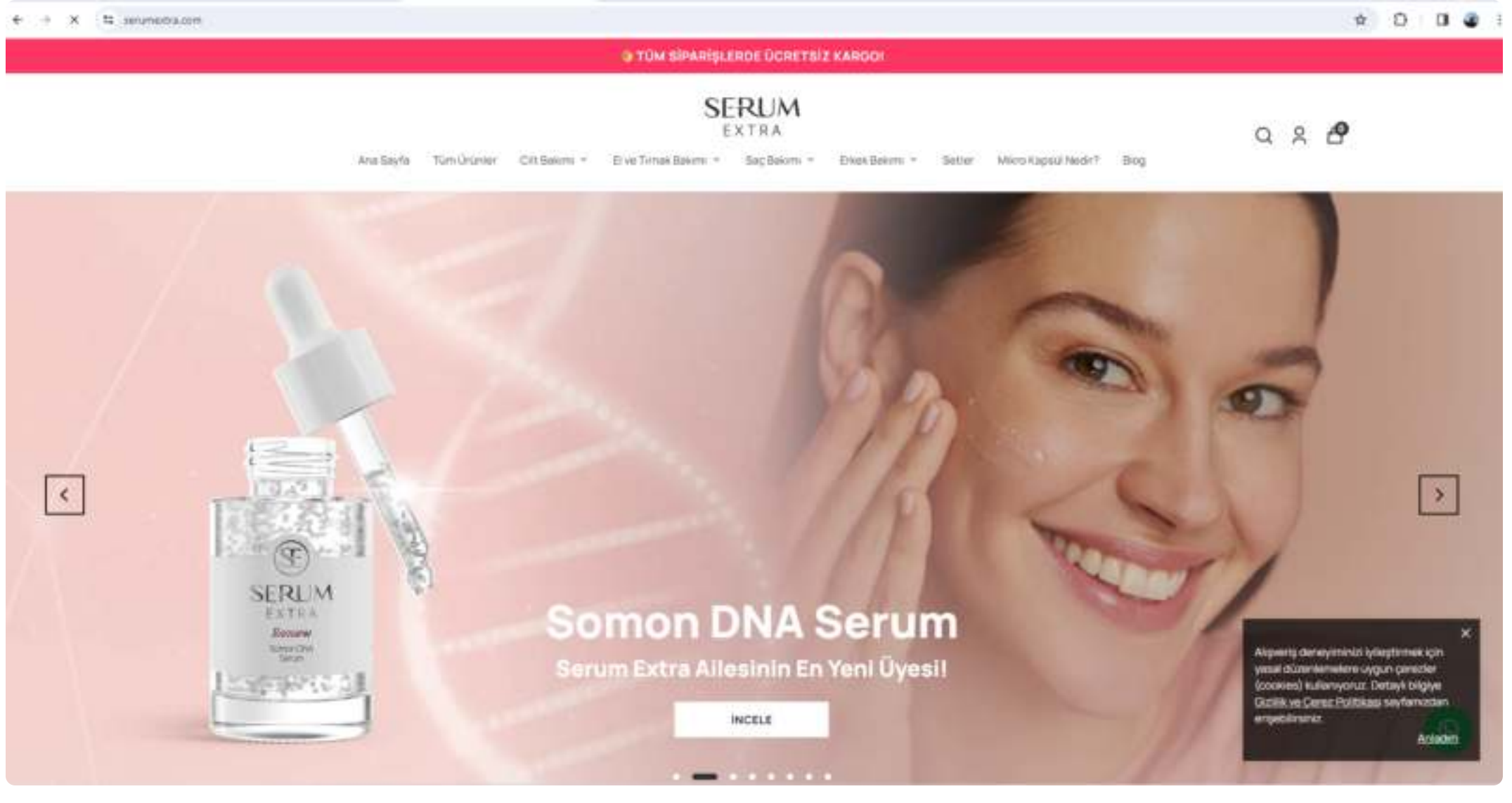
www.bazgirisim.com



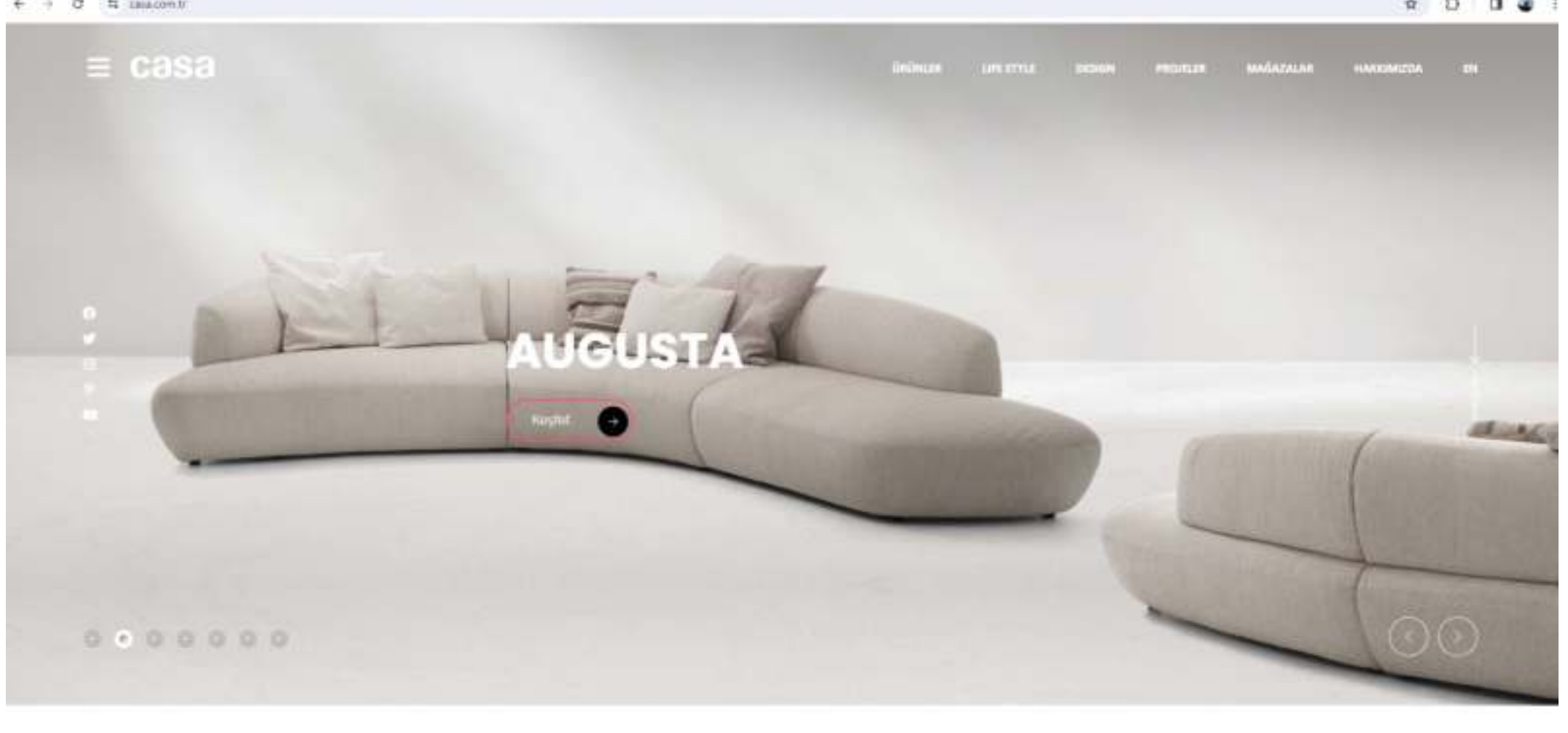
www.seyrekoglu.com



www.azall.com



www.serumextra.com



www.casa.com





Adres

Telefon

E-posta

İletişim

+90 532 660 42 88

hello@suayada.com

İzzetpaşa Mah. Yeni yol cad.
No:3 Kat:3 Nurol Tower Şişli,
İstanbul